

Cláudio Nogueira



Sobre mim

20 Anos de experiência na área comercial com 14 Anos na atividade bancária como Gerente de Sucursal, com experiência tanto em setores como em funções.

Dinamismo em Gestão e Motivação de equipas, com particular enfoque para atividade comercial e alcance de resultados.



Línguas

Português ★★★★★
Inglês ★★★★★
Espanhol ★☆☆☆☆



cla.nogueira7@gmail.com



+351 918 320 705



Rua Estevão Liz Velho, n.º 15 – 1º D
2910 – 485 Setúbal



Experiência Profissional

Agosto 2018

Diretor Processual, ERA - Imobiliária

- Gestão e coordenação da área de processos bancários
- Análise de propostas
- Gestão comercial

Janeiro a Julho 2018

Processes Support, Everis – Banco BPI S.A.

- Manutenção base dados de títulos
- Controle de ordens de Bolsa

Outubro 2016 a Dezembro 2017

Supervisor Comercial, NVS Sociedade de Mediação de Seguros, Lda

- Gestão e coordenação de equipas comerciais
- Especialização em seguros vida
- Negociação de carteiras

Janeiro a Outubro 2016

Broker Account Manager, Crownpier – Correctora de Seguros, Lda

- Gestor de seguros de vida
- Especialização em seguros de vida de crédito habitação

Agosto a Dezembro 2015

Asset Manager, FinSolutia, S.A

- Análise de carteira de crédito;
- Gestão e recuperação de crédito;

Janeiro 2014 a Julho 2014

Técnico Recursos Humanos RCI Services, BVBA

- Gestão de Recursos Humanos da empresa, gestão das férias e licenças dos trabalhadores;
- Contratação de trabalhadores e relação direta com clientes

Setembro 1998 a Dezembro 2012

Subgerente, Banco Comercial Português, S.A.

- Gestão de agência bancária com 5 funcionários e gestão de Carteira de Clientes com o objetivo de acompanhar e rentabilizar Clientes Empresa, adaptando-os ao ciclo económico das Empresas e respetivo aconselhamento Financeiro;
- Gestão Global da atividade d e Sucursal Bancária, nomeadamente ao nível da concretização dos objetivos comerciais definidos, controle na área de risco operacional com especial incidência na área de Segurança e de *Corporate Compliance*.



Educação e Formação

2006 - 2011

Licenciatura em Contabilidade e Finanças

Escola Superior de Ciências Empresariais de Setúbal

Instituto de Formação Bancária

Comercialização de Crédito Hipotecário

Intermediação de Crédito

Comercialização de Crédito aos Consumidores



Aptidões e Competências Pessoais

- Iniciativa e Assertividade
- Planeamento
- Gestão de Tempo
- Flexibilidade

Aptidões e Competências Sociais

- Trabalho em Equipa
- Cooperante
- Auditoria e Controle Operacional
- Vendas e Gestão de Marketing
- Gestão e Controlo de Riscos

Aptidões e Competências de Organização

- Gestão de Pessoas
- Orientação para Resultados
- Gestão de Projetos
- Resolução de Problemas
- Tolerante